

Ашикарьян Карина Юрьевна

аспирант кафедры мировой экономики

Российского государственного торгово-экономического университета

Milena.555@mail.ru

Ashikaryan Karina Uyrievna

graduate student of world economy

Russian state university of commerce and economic

milena.555@mail.ru

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПРЯМЫХ НЕМЕЦКИХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РОССИИ

THE PERSPECTIVE DIRECTIONS OF GERMAN DIRECT INVESTMENTS ATTRACTION IN THE RUSSIAN ECONOMY

***Аннотация:** Автором статьи отмечается, что роль мирового движения капитала в настоящее время постоянно возрастает. В условиях модернизации российской экономики возникает необходимость привлечения прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Особый интерес в этом контексте представляют собой крупные субъекты на мировом рынке прямых инвестиций, в частности, Германия, которая является одним из важнейших прямых инвесторов для экономики России. В статье также рассмотрены перспективные направления привлечения прямых немецких инвестиций в экономику России.*

***Ключевые слова:** Прямые иностранные инвестиции, ПИИ, Германия, перспективные направления, регионы, локализация, немецкие прямые инвестиции*

Annotation: Nowadays, the role of the world capital movement constantly increases. There is a need of the direct foreign investments (DFI) attraction in the conditions of the Russian economy modernization. The particular interest in this context is represented by large subjects in the world market of direct investments, in particular, Germany which is one of the major direct investors of the Russian economy. The article describes the perspective directions of German direct investments attraction in the Russian economy.

***Keywords:** Direct foreign investments, FDI, Germany, perspective directions, regions, localization, German direct investments.*

По состоянию на конец 2012 года накопленный иностранный капитал в экономике России составил 362,4 млрд. долларов США, что на 4,4 процента больше по сравнению с предыдущим годом. Доля прямых инвестиций в накопленном иностранном капитале составила 37,5% (40,1%), наибольший удельный вес приходится на прочие инвестиции, осуществляемые на возвратной основе - 60,1% (на конец 2011 года - 57,1%), портфельные - 2,4% (2,8%).

Следует отметить, что по сравнению с 2011 годом снизилась доля портфельных инвестиций на 0,2%, доля прямых – на 2,5%, а доля прочих инвестиций выросла на 2,9%.(табл.1.)

Таблица 1.

Накопленные иностранные инвестиции в России

	На 1 января 2008		На 1 января 2009		На 1 января 2010		На 1 января 2011		На 1 января 2012		На 1 января 2013	
	Млрд.	%	Млрд.	%	Млрд.	%	Млрд.	%	Млрд.	%	Млрд.	%
Всего	220,6	100,	264,6	100,	286,2	100,	300,1	100,	347,2	100,0	362,4	100,0
Прямые	103,1	46,8	122,4	46,2	109,0	40,6	116,2	38,7	139,2	40,1	136,0	37,6
Портфель-	6,7	3,0	5,6	2,2	10,2	3,8	8,9	3,0	9,9	2,8	8,7	2,4
Прочие	110,8	50,2	136,6	51,6	148,9	55,6	175,0	58,3	198,1	57,1	217,6	60,0

Источник: составлено автором на основе данных Российского статистического ежегодника за 2009 – 2013 // Федеральная служба государственной статистики, <http://www.gks.ru>

Продолжая тенденции предыдущих лет, в 2012 году в экономику России инвестировали корпорации, главным образом ТНК, из более чем 100 стран мира. Основные страны-инвесторы: Нидерланды, Кипр, Соединенное Королевство, Люксембург, Германия и др.

Следует отметить, что однозначно определить, какие инвесторы являются поставщиками «истинных зарубежных» инвестиций, сложно. Но с определенной долей уверенности можно говорить о немецких, французских, австрийских, американских, в какой-то степени индийских. Капиталы, направляемые в Российскую Федерацию из других стран, очевидно, в большинстве своем имеют российское происхождение, поскольку возвращение в российскую экономику предполагало большую его рентабельность, нежели нахождение за рубежом. Таким образом, если рассматривать «истинные» прямые иностранные инвестиции, то Германия занимает лидирующее место по данному показателю.

Объем накопленных в России немецких инвестиций составил на начало 2012 г. около 24,9 млрд. долларов, или 6,9% от общего объема накопленных иностранных инвестиций, из них прямых - 11,4 млрд. долларов, или 8,4% от общего объема накопленных прямых иностранных инвестиций.(табл. 2.)

Таблица 2.

Объем накопленных германских инвестиций в России в 2005-2012 гг., млн. долл.

Год / Показатель	Накоплено на конец года		пря- мые	портфель- ные	прочие	Поступило за год
	всего	в % к итогу				
2005 (справочно)	9700	-	-	-	-	-

2006 (справочно)	1220 0	-	-	-	-	-
2007 (справочно)	1170 0	-	-	-	-	-
2008 (справочно)	1740 0	-	-	-	-	-
2009 (справочно)	1981 1	-	7420	18	12372	5506
2010	2782 5	9,3	9254	11	18560	10435
2011	2871 7	10	11361	10	17346	10624
2012	2491 3	6,9	11388	12	13513	7202

Источник: составлено автором на основе данных Российского статистического ежегодника за 2006 – 2013 // Федеральная служба государственной статистики, <http://www.gks.ru>

Прямые немецкие инвестиции направляются в сферу добычи полезных (топливно-энергетических) ископаемых, пищевую промышленность, металлургическую промышленность, машиностроение и автомобилестроение, электроэнергетика, химическая промышленность, производство строительных материалов, обеспечив реализацию задач в рамках модернизации.

Основными компаниями, на которые приходится подавляющая часть немецких прямых инвестиций, пока остаются крупные концерны. Многие из них начали проникновение на российские рынки еще со второй половины 80-х годов прошлого века. Они использовали в то время практически единственно возможный путь прямого инвестирования — создание совместных предприятий. В целом для немецких инвесторов подходит классификация, данная немецким исследователем Паулем Фишером для иностранных компаний, которые могут осуществить капиталовложения в российскую экономику. Он выделяет следующие типы инвесторов:

- транснациональные компании, которые уже имеют собственное производство в России, но при этом заинтересованы в расширении своего бизнеса в ее главных регионах, а также на рынках соседних стран СНГ;

- технологические лидеры среднего размера, которые уже осуществляют крупные экспортные поставки, но пока опасаются вкладывать свой капитал в российское производство, в основном из-за неблагоприятного экономического климата;

- большое число средних и крупных потенциальных инвесторов, которые находятся под впечатлением негативного освещения средствами массовой информации в своих странах российской действительности и которые занимают выжидательную позицию.

Именно первые две группы инвесторов преобладают среди компаний из Германии на российском рынке. Основные инвестиции были ими осуществлены в 90-е годы XX века. Третья группа в основном представлена малым и средним бизнесом — основой немецкой экономики. Как раз в этой группе заложен основной потенциал будущего российско-немецкого инвестиционного сотрудничества.

Российско-немецкая инвестиционная кооперация относится к одной из важнейших сфер экономического сотрудничества между Россией и Германией. Ее развитие во многом определяет динамику экспорта и импорта товаров и услуг, взаимные финансово-кредитные потоки и технологическое сотрудничество. При этом, отдавая должное внешнеторговой составляющей стратегии освоения российских рынков, немецкая сторона тем не менее видит будущие шансы своих успехов в России именно в инвестиционной сфере. Так статс-секретарь Министерства финансов ФРГ КайоКох-Везера считает, что прямым инвестициям принадлежит ключевая роль в развитии немецко-российских экономических отношений. Немецкие инвестиции обеспечивают постоянную передачу «ноу-хау» и во многих сферах, благодаря производству непосредственно на местах, уменьшают зависимость от валютного импорта.

Перспективными направлениями для вложения немецкие инвесторы считают отдаленные регионы России. Наиболее привлекательными регионам России для инвестиций немецких компаний стали в 2012 году Татарстан, Свердловская, Ульяновская, Новосибирская области, город Санкт-Петербург и Дальневосточный регион. Самый значительный рост уровня инвестиционной привлекательности продемонстрировал Дальний Восток, интерес к которому, связан, в первую очередь, с инвестициями, направленными в регион правительством России в ходе подготовки к саммиту АТЭС. Тем более что немецкие компании работают в 80 из 83 регионов страны.

В качестве решающих факторов при выборе производственных площадок или объектов для прямых инвестиций бизнесмены Германии выделяют экономический потенциал региона, наличие IT-коммуникаций и инфраструктуры в целом, обеспечение доступа к системам электро-, газо-, и водоснабжения, наличие контакта с региональными властями, а также цены на землю. В первую очередь, немецких инвесторов в России интересуют наличие современного сервиса и инфраструктуры, и уже затем налоговые льготы.

Удачным примером перспективного инвестиционного сотрудничества на региональном уровне является строительство в Новгородской области второго производства по выпуску древесных плит компанией Pflaiderer AG. В строительство завода будет вложено около 200 млн. евро немецких прямых инвестиций, мощность производства составит 500 тыс. кубометров плит. Инвестиции в проект значительные, так как ежегодно на развитие производства на 23 заводах, которыми концерн Pflaiderer AG владеет в разных странах мира, инвестируется 60–80 млн евро. Положительным моментом проекта Pflaiderer AG является создание около 1,5 тыс. рабочих мест в смежных отраслях — лесозаготовке, логистике, техобслуживании производства. К тому же у компании есть планы создания вертикально интегрированной структуры, то есть, по мнению экспертов концерна

Pfleiderer AG, в Новгородской области вполне вероятно создание целого кластера.
[1]

Восточный комитет немецкой экономики (ВК) и Российско-Германская внешнеторговая палата (РГВП) опубликовали результаты ежегодного исследования о развитии делового климата в Российской Федерации в 2011 -2012 годах. [10] Среди основных трудностей, с которыми сталкиваются немецкие фирмы в российском регионе можно выделить: забюрократизированность процедур, коррупция, таможенное оформление, техническое регулирование и миграционные вопросы. Немецкие компании довольны отдачей инвестиций в российских регионах.

Однако, следует отметить, что в каждом регионе существуют различные условия, развита система преференций. В качестве позитивного примера развития конкуренции по привлечению иностранных инвестиций в регионах можно назвать Калугу, а также Ульяновскую область, где создана корпорация по развитию и привлечению инвестиций, которая работает по принципу "одного окна". [7]

Повышение экспортных пошлин, налогов для иностранных товаров, а также подорожание транспортных услуг в мире — приводит к тому, что одним из наиболее актуальных направлений инвестиционного сотрудничества, особенно это касается прямых инвестиций, в том числе немецких, в последнее время становится локализация. Она означает максимально возможный перенос производственного процесса в страну инвестирования, включая использование при этом сырья/компонентов российских производителей, а также перенос более весомых звеньев цепочки создания стоимости: маркетинговых, частично управленческих. Очевидно, что чем выше степень интеграции компании, тем более существенную прибыль она приносит стране-резиденту. Перемещение в страну как можно большего количества функций — это не только прибавка к ВВП, но и доступ к современным технологиям, расширения потенциала дальнейшего развития. Немецкие специалисты отмечают, что процесс локализации касается все большего числа отраслей. Закупая или производя в России часть своего оборудования, немецкие компании могут снизить цену и предлагать более выгодные условия для покупателей — это очевидная экономическая выгода. Сейчас процесс локализации наиболее ярко демонстрируется в области автомобилестроения, за ним следуют поставщики авто компонентов, сельхозмашиностроения, электротехнической и химической промышленности. Также российское правительство старается мотивировать к локализации немецкие компании, представляющие фармацевтическую отрасль и производящие медицинскую технику. Непосредственно данные отрасли характеризуются активным участием немецких инвесторов.

Возвращаясь к внешним факторам, стоит заметить, что современный мир только начинает осознавать последствия двух кардинально разных событий, происходящих на разных континентах в конце 2010 — начале 2011 г., - это беспорядки в странах арабского мира и землетрясение в Японии, приведшее к чрезвычайному положению на ядерной станции «Фукусима -1». Практически никак не связанные, эти два события имеют, тем не менее, одно общее — это влияние на мировой энергетический сектор. С одной стороны, наблюдается резкое подорожание нефти, с другой стороны — развитые страны мира пересмотрели свое отношение

к ядерной энергетике. Очевидно, что в ближайшее время роль традиционных источников энергии — нефти и газа — будет оставаться наиболее важной, а значит, доходной и привлекательной для инвесторов. Учитывая высокую степень зависимости европейского рынка от российских поставок, несомненно, эта отрасль будет одной из наиболее привлекательных для инвесторов. Германию и Россию уже связывает проект по освоению Южнорусского месторождения, а также проект «Северный поток» по строительству газопровода, финансируемый совместно немецким «E.ON Ruhrgas» и «BASF» и российским «Газпромом». Вероятнее всего, учитывая обостряющуюся ситуацию в мире, в данные проекты будут вкладываться больше средств.

С другой стороны, подорожание источников энергии будет означать повышение издержек для иностранных компаний, а следовательно, сокращение прибыли. Это окажет негативное влияние на инвестиционную деятельность компаний, и скорее всего потребуются несколько лет, чтобы приспособиться к новым условиям на рынке ресурсов. Целесообразно в этот период направлять средства в научно-исследовательские разработки, а не в экстенсивное развитие производства, что также может затронуть Россию, имеющую научные кадры, достаточно рационально будет инвестирование в российскую науку, а так как проведение научных исследований в России может оказаться экономически более выгодным для инвесторов, так как это намного дешевле, чем в Европе. Развитие производства, напротив, может быть сокращено из-за достаточно высоких затрат и снижения окупаемости, что приведет к оттоку иностранных инвестиций из нерентабельных отраслей к примеру, под вопросом окажутся немецкие химические предприятия, так как они являются достаточно энергозатратными.

Несомненным фактом привлекательности России для иностранных инвесторов в сфере строительства и развития инфраструктуры становится подготовка страны к проведению Олимпиады в Сочи 2014 и чемпионат мира по футболу в 2018 г. Тот факт, что страна будет принимать такие крупные международные соревнования, свидетельствуют о том, что потребуются новые масштабные инфраструктурные объекты. Для привлечения немецких инвестиций, направленных на подготовку к Олимпиаде, при Российско-Германской внешнеторговой палате создан комитет по подготовке к Олимпиаде. Инвестору предоставляется готовый инвестиционный пакет: земельный участок, осуществляется помощь в подготовке документации, получении необходимых для деятельности разрешений и тому подобное. Информация о проводимых конкурсах размещена в свободном доступе в Интернете, и участником отбора может стать любое физическое или юридическое лицо, независимо от его места нахождения и места происхождения капитала. Таким образом, немецкому инвестору нужно затратить минимум усилий, чтобы подобрать для себя инвестиционный объект. Ряд тендеров на строительство уже выиграли немецкие фирм. В перспективе эти тенденции будут продолжаться.

«Региональный опрос» Российско-германской внешнеторговой палаты (ВТП) в 2012 году подтвердил неуклонное стремление немецких компаний кувеличению деловой активности и размещению своего производства в российских регионах. Обращает на себя внимание тот факт, что две трети инвестиций направ-

ляются в уже существующие проекты, треть - на запуск новых. В ближайшие два-три года немецкие промышленные компании, действующие в нашей стране, планируют направить в Россию 80% инвестиций. Причем они пойдут на развитие новых проектов, а оставшиеся 20% средств будут инвестированы в течение ближайших четырех-пяти лет.[2]

По объему накопленных в Российской Федерации иностранных инвестиций Германия остается одной из крупнейших стран-инвесторов давно и успешно работающих на российском рынке. Весь мир ценит немецкие компании, прежде всего за надежность, качество и высокий технический уровень. Россия и Германия заинтересованы в дальнейшем наращивании инвестиционного сотрудничества с целью устойчивого экономического роста и модернизации экономики. Инвестиционное сотрудничество России и Германии имеет огромный потенциал развития, как на уровне регионов, так и по отраслевой направленности.

Литература:

1. Колотнеч О. Форс-мажор остался позади // Эксперт, 2011 // www.expert.ru/2011/07/11/fors-mazhor-ostalsya-pozadi/
2. Никифоров О.Н. Где германскому инвестору жить хорошо // Независимая газета, 21.09.2012 www.ng.ru/ideas/2012-09-21/5_investor.html
3. Российский статистический ежегодник – 2010 // Федеральная служба государственной статистики, 2010, с. 691-695 <http://www.gks.ru>
4. Российский статистический ежегодник – 2011 // Федеральная служба государственной статистики, 2011, с. 677-681 <http://www.gks.ru>
5. Российский статистический ежегодник – 2012 // Федеральная служба государственной статистики, 2012, с. 660-664 <http://www.gks.ru>
6. Российский статистический ежегодник – 2013 // Федеральная служба государственной статистики, 2013, с. 46-47 <http://www.gks.ru>
7. Саможнев А. Германские инвесторы потянулись в Россию // Российская Бизнес-газета, № 785(3), 25.01.2011
8. www.gks.ru – Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстат)
9. www.ost-ausschuss.de - Восточный комитет германской экономики
10. www.russland.ahk.de – официальный сайт российско-немецкой внешнеторговой палаты

Literatury:

1. Kolotnech O. Fors-mazhor ostalsja pozadi // Jekspert, 2011 // www.expert.ru/2011/07/11/fors-mazhor-ostalsya-pozadi/
2. Nikiforov O.N. Gde germanskomu investoru zhit' horosho // Nezavisimaja ga-zeta, 21.09.2012 www.ng.ru/ideas/2012-09-21/5_investor.html
3. Rossijskij statisticheskiy ezhegodnik – 2010 // Federal'naja sluzhba gosudarstvennoj statistiki, 2010, s. 691-695 <http://www.gks.ru>
4. Rossijskij statisticheskiy ezhegodnik – 2011 // Federal'naja sluzhba gosudarstvennoj statistiki, 2011, s. 677-681 <http://www.gks.ru>
5. Rossijskij statisticheskiy ezhegodnik – 2012 // Federal'naja sluzhba gosudarstvennoj statistiki, 2012, s. 660-664 <http://www.gks.ru>

6. *Rossijskij statističeskij ezhegodnik – 2013 // Federal'naja služba gosudarstvennoj statistiki, 2013, s. 46-47 <http://www.gks.ru>*
7. *Samozhnev A. Germanskie investory potjanulis' v Rossiju // Rossijskaja Biz-nes-gazeta, № 785(3), 25.01.2011*
8. *www.gks.ru – Oficial'nyj sajt Federal'noj služby gosudarstvennoj statistiki (Rosstat)*
9. *www.ost-ausschuss.de - Vostočnyj komitet germanskoj jekonomiki*
10. *www.russland.ahk.de – oficial'nyjsajtrossijsko-nemeckojvnešnetorgovojpalaty*