

УДК 332

Ван Хао

Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова

Milena.555@mail.ru

Wang Hao

Russian Academy of Economics G.V. Plekhanov

Milena .555@mail.ru

МОДЕЛЬ ФОРМИРОВАНИЯ ПОТЕНЦИАЛА ИНОСТРАННЫХ НЕФТЕГАЗОВЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СТРУКТУР В РОССИИ

MODEL CAPACITY BUILDING FOREIGN OIL AND GAS BUSINESS STRUCTURES IN RUSSIA

Аннотация. В статье проведено исследование влияния кризиса на деятельность иностранных нефтегазовых корпораций в России. Предложена авторская структура потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, состоящего из шести составляющих: производственного потенциала, экономического потенциала, социального потенциала, организационно-структурного потенциала, экологического потенциала и управленческого потенциала. Наиболее значимым в настоящее время автору представляется производственный и экономический потенциалы, которые тоже представлены в виде более мелких элементов. Уточнено определение экономического потенциала, представляющего собой совокупность потенциальных способностей иностранной предпринимательской структуры.

Ключевые слова: потенциал, кризис, риск, минерально-сырьевой потенциал, импорт, нефть, газ, углеводороды, Китай.

Annotation. The paper studied the effect of the crisis on the activities of foreign oil and gas companies in Russia. The author's structure potential of foreign oil and gas business structures consisting of six components: productive capacity, economic capacity, social capacity, organizational and structural capacity building and environmental management capacities. The most important at present is industrial and economic potential, which is also presented in the form of smaller elements. Clarify the definition of the economic potential, which is a set of potential abilities of foreign business structures.

Keywords: potential crisis risk mineral resource potential, import, oil, gas, hydrocarbons, China.

Основополагающее значение во взаимоотношениях стран-потребителей и производителей нефти и газа имеют не только экономические, но и политические факторы [7]. Это связано с тем, что геополитические конфликты, которые развиваются в настоящее время в Украине, Сирии и других странах, влияют на динамику цен на нефть, а для России ситуация осложняется тем, что

цена на газ по контрактам с главным импортером, Европейским Союзом, привязана к цене на нефть [5]. Кроме того, заслуживает внимания тот факт, что Российская Федерация, находясь в числе лидеров в экспорте углеводородов, не является лидером в создании и разработке инноваций в процессах добычи и переработки нефти и газа, так как большие запасы нефти и газа снижают стимул к росту эффективности добычи и коэффициента извлечения нефти. Нефтегазовые предпринимательские структуры России до недавнего времени стремились, главным образом, участвовать в активах сбытовых и транспортных предприятий [6].

Китайские нефтегазовые корпорации, осуществляющие деятельность в России, стремятся к контролю над разведанными запасами углеводородных ресурсов, так как, прежде всего, их деятельность направлена на переработку, транспортировку и продажу нефти и газа на наиболее приоритетных рынках сбыта. Указанное выше обстоятельство приводит к возникновению противопоставления двухсторонних интересов, которое в условиях нарастания современной волны кризиса будет усиливаться и может стать основополагающим фактором, определяющим развитие российского нефтегазового комплекса.

Вместе с этим, отставание российских нефтегазовых предпринимательских структур в технологическом аспекте от мировых лидеров отрасли способствует тому, что на данный момент для получения опыта освоения трудноизвлекаемых и альтернативных углеводородов им необходимо развитие совместного сотрудничества с иностранными корпорациями [11]. Поэтому участие российских корпораций в совместных с Китаем нефтегазовых проектах может существенно ускорить развитие нефтегазового российского комплекса и повысить эффективность использования недр.

Специфика нефтегазовых предпринимательских структур состоит в необходимости реализации комплексной агрегированной концепции именно инновационного развития [3]. Разнообразие природно-климатических и горно-геологических условий, индивидуальные условия крупнейших проектов разработки новых месторождений, дифференцированный уровень их осуществления, многообразие организационно-управленческих и производственно-технологических систем не позволяют стандартизировать и унифицировать существующие способности и возможности предпринимательских структур [12].

Интересы участников совместных нефтегазовых проектов не всегда сбалансированы и всегда подчинены институциональным приоритетам корпоративных образований, поэтому основной акцент следует делать на выявлении потенциальных способностей предпринимательских структур в рамках совершенствования систем корпоративного управления [10], которое в нефтегазовом комплексе характеризуется повышением эффективности взаимодействия иностранных и российских участников структурно-функционального взаимодействия.

Таким образом, принятие эффективных управленческих решений в отношении различных предпринимательских структур необходимо проводить в

одном аспекте, оценивая эффективность возможного взаимодействия на основании единообразного расчета модели потенциала иностранных предпринимательских структур в нефтегазовой отрасли [4].

Учитывая особенности деятельности субъектов нефтегазового комплекса, нами были выделены элементы потенциала иностранной предпринимательской структуры, учитывающие отраслевую институциональную специфику. Модель потенциала иностранной предпринимательской структуры представлена на рисунке 1.

Следует отметить, что соотношение между шестью базовыми элементами потенциала иностранной предпринимательской структуры: экономического; производственного; социального; экологического; организационно-структурного; управленческого может меняться в зависимости от внешней и внутренней среды функционирования. Например, в данный момент времени наиболее важным нам представляется производственный элемент потенциала, что, прежде всего, определяется снижением в России разведанных запасов углеводородов, состоянием минерально-сырьевой базы, падением запасов уже работающих месторождений, неблагоприятными условиями залегания углеводородных ресурсов и их низким качеством [13].

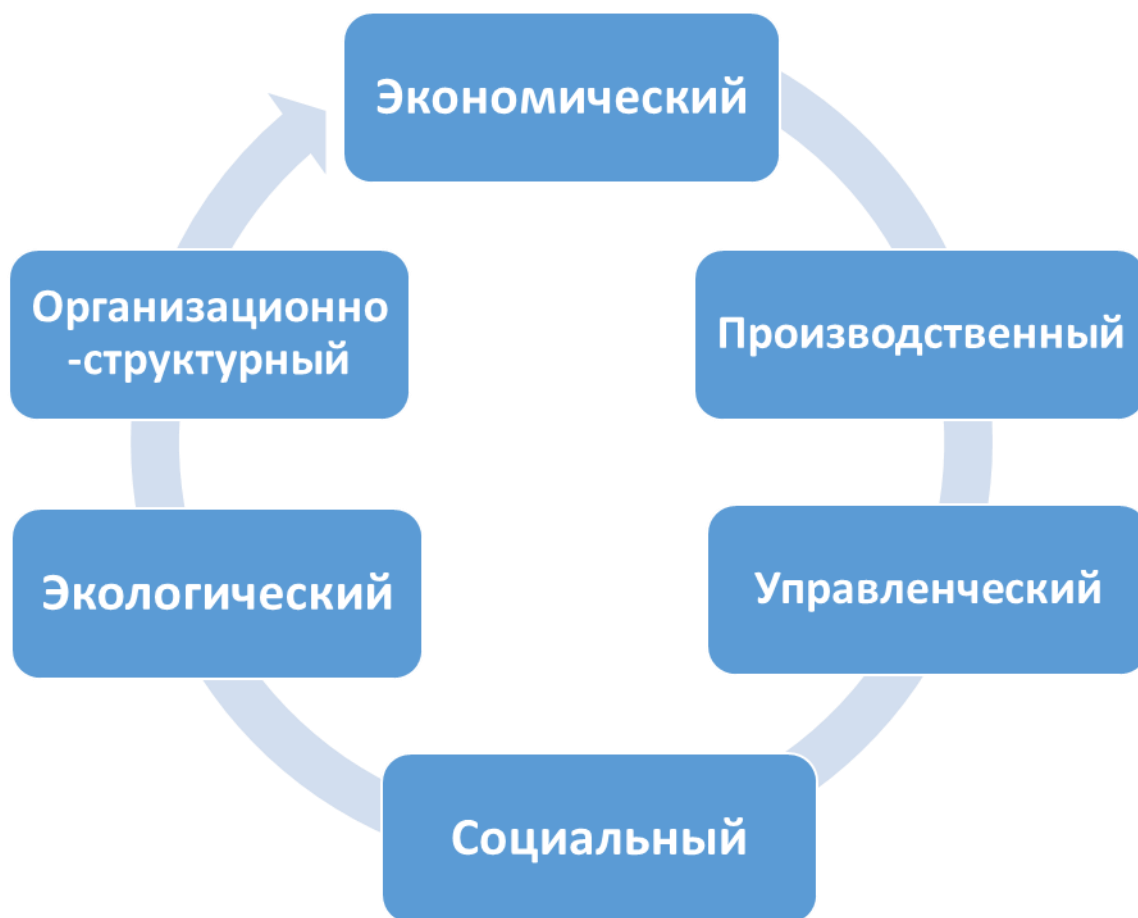


Рисунок 1 - Модель потенциала иностранной предпринимательской структуры

Таким образом, в процессе комплексной оценки потенциала иностранной предпринимательской структуры мы предлагаем рассматривать его

производственный потенциал дифференцированно с точки зрения трех его аспектов (рис.2):

- минерально-сырьевой элемент производственного потенциала, включающий природно-ресурсную составляющую;
- технический элемент производственного потенциала, включающий уровень развития основных производственных фондов, производственной и транспортной инфраструктуры предприятия и т.д.;
- технологический элемент производственного потенциала, включающий используемые технологии добычи нефти и газа, нефтегазопереработки и т.д.

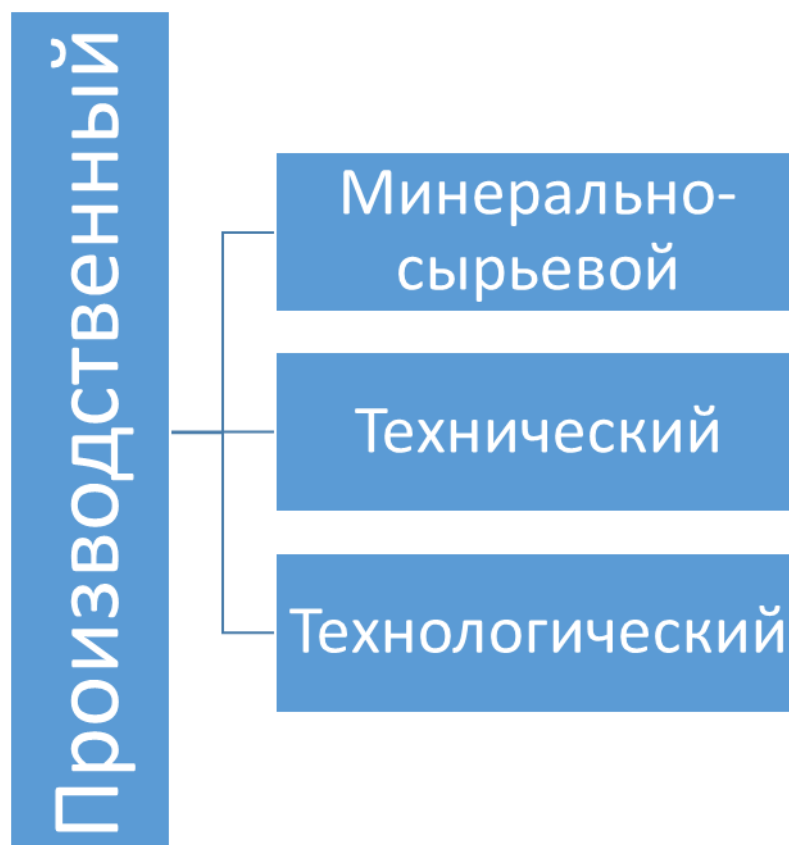


Рисунок 2 - Элементы производственного потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур

Организационно-структурный элемент потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур также следует разделить на несколько элементов (рис.3):

- Управленческий элемент организационно-структурного потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, включающий уровень эффективности корпоративного управления, квалификацию управленческого персонала и т.д.;
- кадровый элемент организационно-структурного потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, включающий уровень квалификации трудовых ресурсов предприятия, соответствие квалификации исполняемым функциям и т.д.;

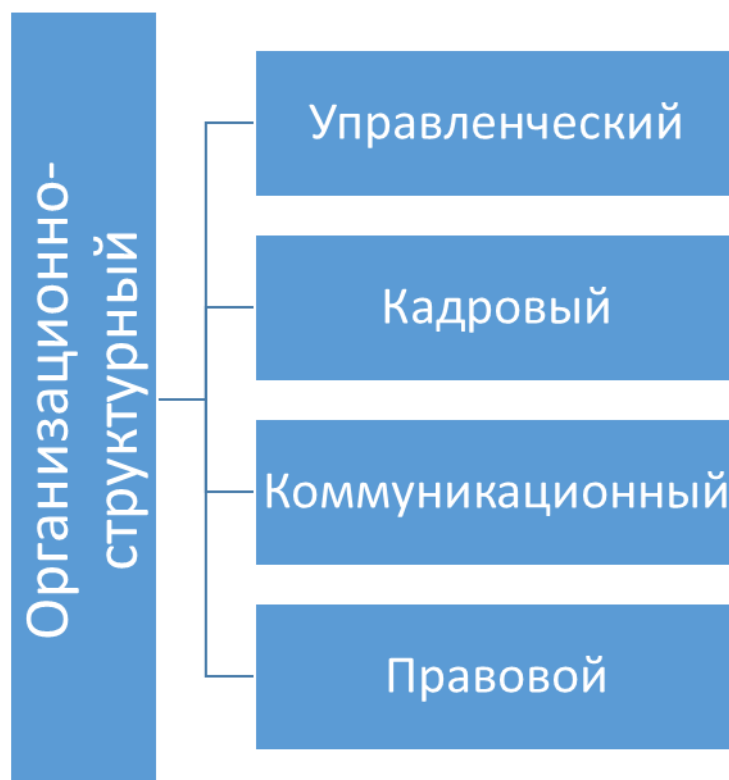


Рисунок 3 - Элементы организационно-структурного потенциала

- коммуникационный элемент организационно-структурного потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, включающий уровень развития коммуникационных взаимосвязей между управленцами, между структурными подразделениями на вертикальном и горизонтальном направлениях, возможности коммуникации от нижестоящих к вышестоящим, минуя непосредственное руководство, и т.д.;
- правовой элемент организационно-структурного потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, включающий соответствие деятельности иностранных предприятий действующему российскому законодательству, возможности сочетать интересы государства - партнера, наличие должностных инструкций, разработанные нормативно-ведомственные документы и т.д.

Экономический потенциал также необходимо разделить на несколько элементов (рис.4):

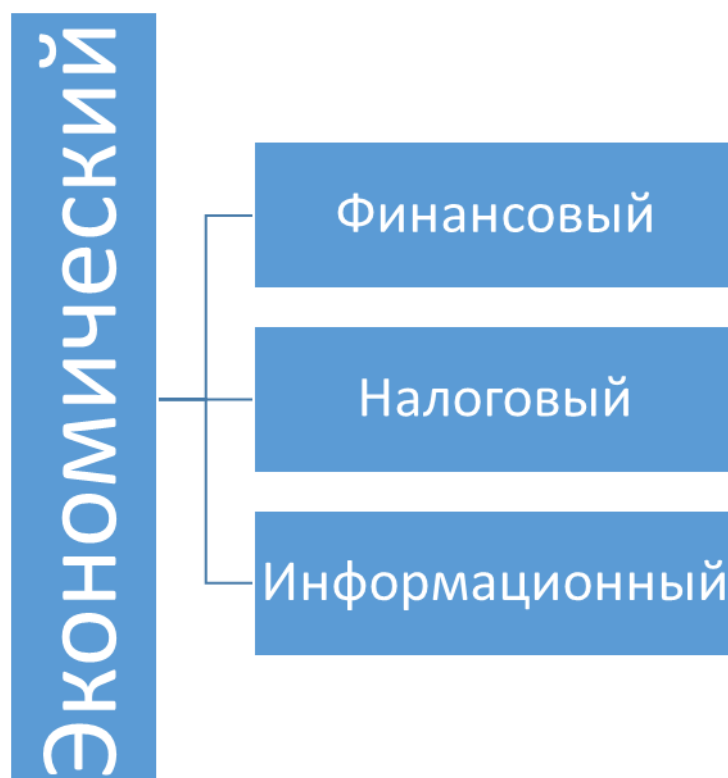


Рисунок 4 - Элементы экономического потенциала

- финансовый элемент экономического потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, включающий уровень эффективности управления финансовыми ресурсами, рентабельность, диверсификация источников финансирования и т.д.;
- налоговый элемент экономического потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, включающий уровень соответствия налоговой политики предприятия соответствующему налоговому законодательству, уровень налоговой нагрузки и т.д.;
- информационный элемент экономического потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, включающий достоверные, актуальные информационные ресурсы для принятия адекватных управленческих экономических решений.

Иностранные предпринимательские структуры постоянно испытывают финансовую и налоговую нагрузку, от объема которой зависит финансовое положение предприятия, и может находиться под угрозой результативность и эффективность финансово-хозяйственной деятельности предприятия [14]. Стратегически-ориентированные компании, планирующие реализацию крупных проектов, не могут обойтись без всесторонней оценки системы бухгалтерского и налогового учета предприятия, финансового контроля, планирования и оптимизации финансовой нагрузки [9]. Чем выше уровень проводимого анализа предприятия в этой сфере, достовернее информация, тем меньше различных неопределенностей смогут иметь последствия, повлиявшие на полученные результаты деятельности [1].

Экономический потенциал представляет собой вероятность снижения финансовых либо иных потерь, которые связаны с процессом налогообложения

и управления финансами предпринимательской структуры в результате действий сотрудников предприятия по анализу имеющейся информации [8]. Экономический потенциал представляется весьма необходимым элементом потенциала иностранной предпринимательской структуры, а также результатом эффективного финансового менеджмента предприятия.

Таким образом, можно предложить следующее определение экономического потенциала как совокупность потенциальных способностей иностранной предпринимательской структуры, направленных на регулирование финансовой системы, системы налогообложения предприятия, определяемого посредством анализа первичных документов, информации бухгалтерского и налогового учета, проверки бухгалтерской и налоговой отчетности, с целью выявления любых видов налоговых и финансовых рисков и снижения текущих и возможных негативных последствий от их возникновения, а также разработки предложений по трансформации расходов, исчисляемых налогов и сборов для оптимизации деятельности.

Литература:

1. *Urintsov, A., Dik, V., Kameneva, N., Makarenkova, E. (2014) Information society as an environment for creating new knowledge// Scientific bulletin of national Mining University, No.4, Ukraine: Dnipropetrovsk. 2014 pp.113-120*
2. *Акимова О. Е., Исаев В. В. Перспективы торгово-экономического сотрудничества России и Китая // Известия ВолгГТУ. 2013. №11 (114). С.51-55.*
3. *Баранов А. Ю. ШОС: будущее и перспективы российско-китайского сотрудничества // Научные ведомости БелГУ. Серия: История. Политология. Экономика. Информатика. 2010. №1 (72).*
4. *Волгина Н.А. Зарубежные ТНК в нефтегазовом секторе России // Вестн. Том. гос. ун-та. 2009. №329. С.155-159.*
5. *Гвилия Н.А. Влияние экономических санкций на конфигурацию и функционирование цепей поставок корпораций // Вестник ЮУрГУ. Серия: Экономика и менеджмен. 2014. №4. С.164-168.*
6. *Калинов В.В. «Сланцевая революция» как дестабилизирующий фактор мировой и отечественной экономики // Символ науки. 2015. №1-2. С.18-22.*
7. *Крюков В.А., Селезнева О.А. Нефтегазовые ресурсы в меняющейся институциональной среде // Экономический журнал ВШЭ. 2013. №3. С.407-429.*
8. *Новиков А.И. Теория принятия решений и управление рисками в финансовой и налоговой сферах / А.И. Новиков, Т.И. Солодка. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашиков и Ко», 2012. 288 с.*
9. *Подсолонко В.А., Подсолонко Е.А., Уринцов А.И., Палулис Н.К. и др. Устойчивое развитие экономики: опережающее управление. Монография. Симферополь: ДИАЙПИ, 2013. 608 с.*
10. *Россия на пути к Smart обществу: монография. Уринцов А.И., Тихомирова Н.В., Тихомиров В.П. и др. под ред. проф. Н.В. Тихомировой,*

проф. В.П. Тихомирова. М.: НП «Центр развития современных образовательных технологий», 2012.

11. Страшенко М.М., Лысых С.М., Ушакова Н.В., Штанько М.А. Анализ состояния и перспективы финансирования нефтегазовой отрасли России // *NAUKA-RASTUDENT.RU*. 2014. №12-1. С.20.

12. Уринцов А.И., Дик В.В., Павлековская И.В. и др. Управление знаниями. Теория и практика. Учебник для бакалавриата и магистратуры. Под ред. А.И.Уринцова. М.:Издательство Юрайт, 2014. 255с.

13. Уянаев С.В. Российско-китайское энергетическое сотрудничество: признаки нового «уровня». Китай в мировой и региональной политике // *История и современность*. 2013. №18. С.277-295.

14. Шешукова Т. Г., Колесень Е. В. Экономический потенциал предприятия: сущность, компоненты, структура // *Вестник ПГУ. Серия: Экономика*. 2011. №4. С.118-127.

Literature:

1. Urintsov, A., Dik, V., Kameneva, N., Makarenkova, E. (2014) *Information society as an environment for creating new knowledge*//*Scientific bulletin of national Mining University, No. 4, Ukraine: Dnipropetrovsk*. 2014. P.113-120

2. Akimova O. E., Isaev V. V. *Prospects of trade and economic cooperation of Russia and China*//*Izvestiya VOLGGTU* 2013. No. 11 (114). P.51-55.

3. A. Yu. *rams of SCO: future and prospects of the Russian-Chinese cooperation*//*Scientific sheets of BELGU. Series: History. Political science. Economy. Informatics* 2010. No. 1 (72).

4. Volgina N. A. *Foreign multinational corporations in oil and gas sector of Russia*//*Vestn. Volume. the state. un-that* 2009. No. 329. P. 155-159.

5. Gviliya N. A. *Influence of economic sanctions on a configuration and functioning of chains of deliveries of corporations*//*Messenger ЮУрГУ. Series: Economy and менеджмен* 2014. No. 4. P. 164-168.

6. Kalinov V. V. *"Slate revolution" as the destabilizing factor of world and domestic economy*//*the Symbol of science* 2015. No. 1-2. P. 18-22.

7. VA hooks., Seleznyova O. A. *Oil and gas resources in the changing institutional environment*//*the Economic magazine HSE* 2013. No. 3. P. 407-429.

8. Novikov A.I. *The theory of decision-making and risk management in financial and tax spheres* / A.I. Novikov, T.I. Solodkaya. – М.: Publishing and trade corporation "Dashkov and To", 2012. 288 pages.

9. Podsolonko V.A., Podsolonko E.A., Urintsov A.I., Paliulis N. K., etc. *Sustainable development of economy: the advancing management. Monograph. Simferopol: DIAYPI*, 2013. 608 pages.

10. *Russia on the way to Smart to society: Monograph*. Urintsov A.I., Tikhomirova N. V., Tikhomirov V.P., etc. under the editorship of the prof. N.V. Tikhomirov, the prof. V.P. Tikhomirov. М.: NP "Center of Development of Modern Educational Technologies", 2012.

11. Strashenko M. M., Bald S.M., Ushakov N. V., Shtanko M. A. *Analysis of a state and prospect of financing of oil and gas branch of Russia*//*NAUKA-RASTUDENT.RU* 2014. No. 12-1. Page 20.

12. *Urintsov A.I., Dick V. V., Pavlekovskaya I.V., etc. Management of knowledge. Theory and practice. The textbook for a bachelor degree and a magistracy / under the editorship of A. I. Urintsov. (M a.:izdatelstvo of Yurayt, 2014. 255 p.*

13. *Uyanayev S. V. Russian-Chinese power cooperation: signs of new "level"//China in world and regional policy. History and present 2013. No. 18. P. 277-295.*

14. *Sheshukova T. G., Kolesen E. V. Ekonomichesky capacity of the enterprise: essence, components, structure//PGU Bulletin. Series: Economy. 2011. No. 4. P. 118-127.*